

Airone

DIRETTORE RESPONSABILE
ANDREA BIAVARDI

UFFICIO CENTRALE

Manuela Stefani (caposervizio) manuelastefani@cairoeditore.it

REDAZIONE

Antonio Lopez (vicecaposervizio) antoniolopez@cairoeditore.it

Matteo Canè matteocane@cairoeditore.it

Elisabetta Sampietro elisabettasampietro@cairoeditore.it

Isabella Vergara Caffarelli isabellavergaracaffarelli@cairoeditore.it

SEGRETERIA DI REDAZIONE E RICERCA ICONOGRAFICA

Annalisa Balestrieri annalisabalestrieri@cairoeditore.it

Daniela Lazzeri danielalazzen@cairoeditore.it

Serena Prinza serenaprinza@cairoeditore.it

UFFICIO GRAFICO

Walter Corrado (caposervizio) waltercorrado@cairoeditore.it

Catia Quinterio catiaquinterio@cairoeditore.it

Fabrizio Reda fabrizioreda@cairoeditore.it

HANNO COLLABORATO:

Andrea Accorsi, Federico Accorsi, Andrea Bellati,

Fabio Dalmasso, Renato Diez, Francesco Elli, Luigi Grassia,

Francesca Grillo, Sabina Mari, Fabio Marzano,

Barbara Merlo, Monica Morandi, Andrea Porta, Rossana Rossi,

Martino Sacchi, Clara Svanera, Studiogiochi

EDITORIALE GIORGIO MONDADORI

DIVISIONE DI



CAIRO EDITORE

PRESIDENTE **URBANO CAIRO**

DIRETTORE GENERALE **GIUSEPPE FERRAUTO**

CONSIGLIERI: Andrea Biavardi, Alberto

I nostri esperti

Francesca Battistella, scrittrice

Rodolfo Casati, cardiologo e internista di Milano

Alessandro Clara, responsabile del servizio di rianimazione e anestesia della casa di cura La Madonnina di Milano

Claudio Giovanni Cortese, docente di psicologia del lavoro presso il dipartimento di psicologia dell'Università di Torino

Alessandro Dabbene, medico di famiglia, componente dell'esecutivo nazionale della Federazione italiana medici di medicina generale FIMMG

Elena Dogliotti, biologa nutrizionista e supervisore scientifico della Fondazione Umberto Veronesi

Adriana Giannini, giornalista e divulgatrice specializzata in temi medico-biologici e ambientali

Bruno Mastroianni, ricercatore in filosofia dell'Università di Firenze

Roberta Milanese, psicoterapeuta e ricercatrice associata presso il Centro di terapia strategica di Milano

Maria P. -

 Comportamento

FACCIO TUTTO IO!

Chi è l'accentratore
e perché è bene
stargli alla larga



REMA CONTRO I COLLABORATORI
Soprattutto sul lavoro, l'accentratore si
distingue per zero flessibilità, totale sfiducia
nelle capacità degli altri e rifiuto di qualsiasi
idea o proposta altrui, giungendo a remare
contro i suoi stessi collaboratori.

Riconoscibilissimo nel mondo del lavoro, dello sport e persino nella coppia, è superattivo, non si lascia sfuggire niente e soprattutto non affida nulla agli altri.

Infatti non si fida di nessuno ed è convinto di essere unico e migliore di tutti. La realtà è che l'accentratore è un narcisista o un ansioso

di Maria Morandi



Attivissimo e omnipresente. Narcisista e controllore medesimo. Primadonna e pessimo coach. Soprattutto sul lavoro, l'accentratore si distingue per zero flessibilità, totale sfiducia nelle capacità degli altri e rifiuto di qualsiasi idea o proposta altrui, giungendo a rimuovere contro i suoi stessi collaboratori. «Il nostro stile di lavoro mette in scena la nostra personalità e i bisogni che vogliamo soddisfare con le ammirazioni che vogliamo», spiega Claudio Giovanni Cortese, docente di psicologia del lavoro al dipartimento di psicologia dell'Università di Torino.

Questo avviene nell'ansietà lavorativa, nel modo in cui la vogliamo e nelle relazioni con i nostri collaboratori.

Tre tipologie

Sono sostanzialmente tre le tipologie di accentratore, anche se ne esistono altre che mostrano caratteristiche miste, cioè

Comportamento

tipiche delle tre tipologie principali. La prima è incentrata sull'ansia e sul bisogno di controllo. Spiega Cortese: «Questo tipo di accentratore è molto ansioso e sente il forte bisogno di controllare tutto ciò che accade. Ogni cosa deve essere sottoposta alla sua supervisione, nella totale sfiducia dell'operario altrui. Se non riesce a soddisfare questo bisogno di controllo, sta male; da qui la grande carica d'ansia in tutto ciò che fa».

Il secondo profilo è quello del narcisista, che piacciono molto certa visibilità e feedback positivi.

«Accentra perché vuol essere sempre in primo piano», spiega l'esperto. «Nello sport, come nell'arte, l'accentratore non ama fare l'asse, ma vuol sempre essere quello che segna il gol. Non apprezza il successo di gruppo poiché il suo narcisismo richiede che abbia sempre i riflettori puntati su di sé».

La terza tipologia è caratterizzata dalla sfiducia negli altri e dalla sensazione che siano incapaci e impossibilitati a crescere. «Ciò significa che l'accentratore non è un buon coach», fa notare Cortese. «Se riveste il ruolo di capofila o direttore non coltiverà mai le risorse che ha attorno, in quanto è incapace di individuare il potenziale e di dar loro fiducia». Per la stessa ragione questo tipo di accentratore non accetta le proposte del gruppo di lavoro, convinto che l'ideata sia sempre e solo la sua.

Tre gravi danni

La persona accentratrice che occupa posizioni mediocri



Hai un capo accentratore? Comportati così

■ Sul lavoro, al di là dei feedback scoraggianti dal capo accentratore, è importante coltivare sempre il senso di autostima e di autoaffidabilità, consapevoli del proprio valore. Entrare subito in conflitto aperto con l'accentratore non conviene, perché

si rischia di venire schiacciati. Dice Claudio Giovanni Cortese, docente di psicologia del lavoro all'Università di Torino: «Soprattutto all'inizio è importante non bypassarlo e non metterlo in cattiva luce. Inevitabilmente si sarà portati a trovarsi spazi

altrove, cambiando azienda o chiedendo il trasferimento ad altri gruppi per mettere a frutto le proprie competenze. Stare per tutta la vita sotto l'accentratore è sconsigliabile, poiché si danneggerebbe troppo gravemente se stessi».

in contesti lavorativi causa tre gravi danni. Prima di tutto raffrena l'attività. Dopo che ogni cosa deve passare per la sua presenza, diventa un "collo di bottiglia" bloccante. Secondariamente, non contribuisce alla crescita di altri, li demotiva. «Questo aspetto si collega al concetto di non essere un buon coach», riprende Cortese. «Le persone, sentendosi esaurite e non riconosciute, si giocheranno il loro bisogno di imparare in altri ambienti della vita». Terzo, blocca

l'innovazione. Al giorno d'oggi, per mettere a punto nuove idee

che consentano di battere la concorrenza, le aziende giocano su profili esperti qualificati in differenti settori specifici. Nessuno può sapere tutto in tutti gli ambiti.

Un carattere difficile

L'accentratore è geloso del suo lavoro e delle sue conoscenze, oltre che estremamente pericoloso, al punto che fargli notare un'alternativa alla sua proposta equivale a un'offesa. «Prende sul personale il feedback sul suo lavoro perché non riesce a separare il lavoro da sé stesso», spiega Cortese, «né distingue i suoi errori dalla sensazione di essere sbagliato. L'idea alternativa alla sua viene dunque letta come "sono sbagliato perché non ho avuto io quell'idea". Spesso reca contro le risorse al suo fianco, sabotandone il lavoro e le proposte utili al gruppo. Vuol evitare che altri gli rubino la scena e quindi, tra una buona idea che viene da un collaboratore e nessuna a lei

QUANTO SI PIACE...

L'accentratore narcisista si piace molto, perciò è sempre in cerca di visibilità.

Due galli in un pollaio: quando due accentuatori si scontrano

✓ «Due maschi alfa non possono coesistere perché si crea una forte competizione fra loro», dice Claudio Giovanni Cortese, docente di psicologia del lavoro all'Università di Torino. «In natura il maschio alfa è il dominatore che ha bisogno di imporre le proprie regole al gruppo di riferimento e di essere riconosciuto come l'unico leader. In certe specie di animali, come ad esempio i lupi, il maschio alfa si nutre per primo, ha il diritto di accoppiarsi con le fem-



mine, domina il branco. Nella specie umana ciascuno dei due accentuatori proverà quindi a farsi dei seguaci nel gruppo, che finirà per scindersi in due sottogruppi. Probabilmente, in un'azienda uno dei due finirà per lasciare il lavoro, impossibilitato ad esprimere la sua supremazia. In una squadra sportiva i due accentuatori divideranno lo spogliatoio, mentre fra due coniugi accentuatori nascerà un conflitto che porterà all'impossibilità di stare insieme».

predilige quest'ultima opzione», spiega il docente. E come se il giocatore di una squadra sportiva dicesse: «Siccome sto giocando male io, è meglio se giochiamo male tutti e perdiamo». L'accentratore è anche bugiardo e per evitare che le idee degli altri abbiano un seguito, le boicotta come inattuabili o non adeguate alle circostanze attraverso la menzogna.

Per tutelarsi si autoinganna

L'accentratore respinge le persone capaci, lamentandosi poi di non avere aiuti. Cortese: «Da un lato c'è l'esigenza profonda di evitare il successo dell'altro, insopportabile poiché vissuto come un insuccesso proprio,

dall'altra, come detto, l'accentratore non accetterebbe mai un successo di squadra, poiché non lo vedrebbe protagonista. Riconoscersi in questo delleverio sociale relazionale sarebbe intollerabile e comunque, a molla dell'immagine di sé, il soggetto si difende dalla consapevolezza delle sue azioni attribuendo le responsabilità all'esterno («È l'altro che ha idee sbagliate»). È quella che si chiama pratica: un autoinganno che protetta sugli altri le proprie mancanze a protezione della propria autostima. Il meccanismo è inconsapevole e la persona è veramente convinta che nessuno l'aiuti. Infine, l'accentratore non passa mai il testimone e puntato che cedere il

posto a un altro preferisce mandare all'aria un miserabile progetto».

Conclude Cortese: «Il concetto di passare la mano a un altro è inconfondibile perché l'accentratore non ama il suo progetto, ma se stesso». Né gli importa che una sua realizzazione di successo vada in rovina in mancanza di un'alma persona che la riesca prendendo il suo posto: l'accentratore non cerca infatti il bene comune, ma quello del proprio ego (che nutre con le sue opere). Anche in questo caso, per lo stesso meccanismo di autoprotezione visto sopra, l'uscita di scena viene attribuita a cause esterne che lo costringono a lasciare.

G. IMPAGLIAZZO - P. SERRA

L'accentratore all'inizio piace

✓ Nei vari contesti della vita l'accentratore è accolto come una figura laboriosa e funzionale, che nega al gruppo un'immediata spinta positiva. Alla lunga, tuttavia, non lasciando spazio a nessuno, l'accentratore impedisce agli altri di mettere a frutto le proprie risorse, di sentirsi valorizzati e di realizzarsi. «La "squadra" non può migliorare e il limite dell'accentratore diventa il limite del gruppo», dice Claudio Giovanni Cortese, docente di psicologia del lavoro presso il dipartimento di psicologia dell'Università di Torino.



NELLO SPORT L'accentratore non riesce a separare se stesso dal ruolo che occupa, non vuole che altri gli rubino la scena e arriva a preferire che la squadra perda se si convince di non essere il giocatore più performante la sua partita.